

Название вакансии: **Менеджер по продажам**

Наименование работодателя: **АО «Лео Телеком»**

Адрес: Санкт-Петербург, 22-я линия Васильевского острова, 3к1

Вид деятельности работодателя: ЛЕО ТЕЛЕКОМ - системный интегратор в области телекоммуникаций и систем радиосвязи

Адрес сайта: <https://leo.ru/>

**Требуемый опыт работы:**

не требуется

**Тип занятости:**

полная занятость

**Подходящие специальности:**

Факультет инфокоммуникационных сетей и систем.  
Факультет радиоэлектронных систем и робототехники

**Обязанности:**

Работа с холодной базой / поиск новых клиентов Взаимодействие с крупными корпоративными Заказчиками. Развитие долгосрочных отношений Ведение переговоров, подготовка коммерческих предложений, обеспечение качественной подготовки к прохождению тендеров Командировки по всей РФ (10-20% рабочего времени в год)

**Требования:**

Техническое образование (связь, радиотехника, сети, оптика - желательно) Коммуникабельность, целеустремленность,

**Условия:**

Работа в стабильной компании с экспертизой в своем деле в 30 лет;  
Участие в крупных национальных проектах федерального масштаба;  
Официальное трудоустройство и соблюдение ТК РФ;  
Достойная заработная плата, размер заработной платы обсуждается на интервью;  
ДМС и страхование (после прохождения испытательного срока);  
Обучение / повышение квалификации (возмещение затрат работодателем);  
Карьерные и профессиональные горизонты;  
График работы: 5/2 с 9:00 до 18:00;  
На территории офиса полностью оборудованная кухня;  
Корпоративный футбол;  
Яркая корпоративная жизнь / спортивные активности на природе;  
В офисе всегда можно найти корпоративные чай, кофе, печенье, сладости;

**Дополнительная информация:**

ЛЕО ТЕЛЕКОМ - системный интегратор в области телекоммуникаций и систем радиосвязи. С 1994 года мы оказываем полный спектр услуг от проектирования, строительства, установки до сервисного обслуживания систем связи на объектах федерального масштаба. Нашими заказчиками являются крупные предприятия энергетической, атомной, добывающей, авиакосмической промышленности. Ищем в команду менеджера по продажам (B2B)

**Куда направлять резюме:**

[m.churina@leo.ru](mailto:m.churina@leo.ru)