

ПОМОЩНИК МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ (ассистент)

Обязанности:

- Выполнение плана продаж кабельно-проводниковой продукции (оптический кабель собственного производства). Обработка и поддержание существующей клиентской базы;
- Поиск новых клиентов;
- Работа с подрядчиками, проектировщиками, заказчиками;
- Ведение переговоров в офисе (в том числе в формате он-лайн) и на выезде;
- Проведение семинаров, презентаций, экскурсий, подготовка и участие в профильных выставках;
- Контроль дебиторской задолженности;
- Сопровождение сделки на всех этапах (презентация продукции, составление коммерческих предложений, заключение договоров, контроль оплаты, доставки и отгрузки продукции, подписания товаросопроводительных документов);
- Выполнение поставленных руководством задач.

Требования:

- Высшее образование и/или незаконченное высшее образование (техническое и/или экономическое);
- Желателен опыт продаж в сегменте B2B;
- Знание первичной бухгалтерии;
- Знание техник продаж и умение их применять;
- Понимание текущих тенденций рынка телекоммуникаций (практические знания в области производства и продаж оптического кабеля будут преимуществом);
- Уверенный пользователь ПК, знание офисных программ, 1С;
- Грамотная устная и письменная речь;
- Ответственность, самостоятельность, умение собирать и анализировать информацию, принимать решения, планировать свое время, нацеленность на результат;
- Высокий уровень коммуникабельности, умение убеждать;
- Умение работать как самостоятельно, так и в команде;

Условия:

- Оформление по ТК РФ;
- График 5/2 с 8:30 до 17:00 (сб-вс выходной), либо по согласованию с руководителем, возможен гибкий график;
- Развозка от метро до предприятия и обратно;
- Частичная компенсация питания на предприятии;
- Зарплата по результатам собеседования.

На сегодняшний день в компании открыты несколько вакансий для выпускников, более подробную информацию Вы можете узнать по телефону или направив Ваше резюме на электронную почту.

Рулёва Елена Дмитриевна, Инспектор по кадрам
тел. 318-53-02 (доб.101), 8-931-966-19-04, эл.адрес: kadry@opten.spb.ru, сайт: www.opten.spb.ru

Группа компаний "ОПТЕН" занимает лидирующие позиции на рынке России в области производства и поставок оптических кабелей связи, пассивного и активного оборудования для строительства ВОЛС, проектно-монтажных работ.

Кабельный завод ООО "ОПТЕН-КАБЕЛЬ" сегодня - это современное промышленное производство, грамотный технический персонал, высочайший уровень качества производимой продукции и дружный, нацеленный на успех коллектив.

За более чем 30-летнюю историю Санкт-Петербургский кабельный завод «ОПТЕН-КАБЕЛЬ», выполнил поставки кабеля во все регионы Российской Федерации, большинство стран ближнего зарубежья и ряд стран дальнего зарубежья. В настоящее время в соответствии с техническими условиями завод производит более 50 основных марок волоконно-оптического кабеля.

Оптический кабель



Помимо разработки и запуска конструкций волоконно-оптического кабеля в серийное производство, сотрудники завода выполняют научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы.

Качество нашей продукции проверено временем и подтверждено доверием потребителя.

Качество нашей работы оценили такие компании, как ОАО "Ростелеком", ОАО "Газпром", ОАО "МегаФон", ОАО "МТС", ОАО "Вымпелком", ОАО "Транснефть", ОАО "РЖД" и многие, многие другие.

Своим сотрудникам мы обеспечиваем комфортные условия труда:

- достойная и стабильная заработная плата
- перспектива карьерного роста
- социальный пакет
- спортзал
- льготное питание в столовой завода
- развозка от метро
- отсутствие кадровой "текучки".

Мы предлагаем молодым амбициозным людям стать частью нашей команды и вместе брать новые высоты в нашем бизнесе.